

Corporate Information

想いを核に 実現へ動く すべての人のために

ポイント・フォワード株式会社
<https://point-forward.jp/>

Do you have an objective scale?

経営に役立つ「ものさし」と「支え」、お持ちですか？

それは歪みや劣化なく、御社の現状や位置づけを示し、歩んでいる方向にズレが生じていないかを検証でき、経営資源が無駄なく効果的に活用されているかを「ありのままに計測できるものさし」ですか？

私どもは「経営に役立つものさし(客観的視点、課題解決の参考になる情報)」を手に、経営全般に係るコンサルティングサービスと関連支援サービスを、多面的に・きめ細かく・柔軟にご提供して経営者様の「支え」の一つとなります。経営者様の想いを理解し、カタチにし、経営理念の実現をサポートする会社です。

実現したいことがあるのに、次々と現れる経営課題を前に一人で悩み、思うように前へと進めないとお困りの経営者様のお力になります。勿論、課題解決に向けて最終判断をし舵をきるのは経営者様ご自身です。それが前提としても、よりベターな判断をし効率よく前へ上へと進んで頂くために、御社に寄り添う「ものさし」と「支え」は役立つはずです。微力ではございますが、私どもの力をご活用頂きますと幸いです。



会社概要

会社名	ポイント・フォワード株式会社
設立	2016年11月25日(創業2014年7月1日)
本店	愛知県岡崎市下和田町字尾之越18番地6
代表者	代表取締役 永田るり子
所属等	日本販売士協会、東海販売士協会、PRプランナー協会、ビズストーム中部、中小企業庁ミラサポ登録専門家、IT導入支援事業者、岡崎商工会議所会員、あいちビジネス専門学校(学校関係者評価委員・教育課程編成委員)
取引先	岡崎信用金庫ほか県内企業、団体

That'here!

ご支援メニュー & 具体例 ※支援の一例です。下記以外にも様々なご支援を実施しています。

御社とお客様をつなぐ 販売促進支援

企画立案、計画策定～実行支援まで



利益の源泉はやはり売上。標的マーケットに向け御社の価値を効果的に売る販売促進戦略立案と戦術・計画策定から実行支援までを、実績豊富な販売士とPRプランナーがきめ細かくサポートします。人員や予算が厳しい状況でも必要な策を効果的に実施できる戦略をご提案します。

＜具体例＞

SNSやHPを活用したWEBマーケティング、店舗での接客・POP・陳列等の販促改善、イベント・キャンペーン企画等

課題解決→目標実現のための 業務改善支援

IT活用、業務システム開発支援



課題解決と目標実現に活かせる経営資源(ヒト・モノ・カネ)には限りがあります。コストバランスに優れ、御社で円滑に運営を続けられるIT活用やオペレーション見直し等を実施。企業の業務現場の実情にあわせ「かゆいところに手が届く支援」をご提供します。

＜具体例＞

業務システムの選定・導入支援、業務マニュアル・業務資料や分析資料のひな型作成、IT活用及び操作指導等

御社で社会で生きる人を育てる 人材育成支援

研修・セミナー・育成コンサルティング



経営基盤を支える柱は「人」です。安心して意欲を持って働ける職場づくりと、個々の力とチームの力を最大限に引き上げるサポートを致します。人材不足の今だからこそ、人を育て・活かす支援をご提供するほか、社長の頭を悩ますリアルな悩みについても具体的対策を共に検討します。

＜具体例＞

IT研修、管理職研修、マーケティング研修等の実施、社内コミュニケーション円滑化支援、キャリア形成相談等

御社が選ばれ、愛されるための 販促ツール制作

ホームページ、チラシ等の企画制作



販売促進戦略の実行にあたっては、自社戦力と戦略に合うツールの活用が必要となります。特に昨今ではネット対応の巧拙がマーケティングの成否をも左右します。他媒体との相乗効果をもたせコンセプトを押さえたツールを、必要に応じ提携デザイナーとも連携してご提供します。

＜具体例＞

ホームページ・ブログ・SNS等の制作から改善や運営支援、チラシ、カード類の制作、プレスリリース、コピーの作成等

ご挨拶 ～社長の想いをカタチにする経営チームメイトから経営者様へ～

私のキャリアの始まりは、ITや経営からはほど遠い飲食店のウェイトレスでした。その後、勤務先の倒産等により、土業・システム会社・教育関連サービス等への転職を経て、結果的に多様な業界、業務を経験することになりました。結婚・出産後に再就職したのが偶然にも経営コンサルタント会社。ここではクライアント企業から更に学ばせて頂きました。当社はそんな私のキャリアを礎に創られた会社だからこそ、経営者の皆様の想いを素直に・深く受けとめ、多面的なご支援ができるものと自負しております。今後も、お客様に寄り添い共に成長する会社を目指し精進して参りますので、お気軽にお声掛けと愛顧のほど宜しくお願い申し上げます。



ポイント・フォワード株式会社 代表取締役 永田 るり子
(1級販売士 PRSJ認定PRプランナー 東海販売士協会理事)

数々の小さな想いがカタチになり、育ち、つながる。
私たちも価値を共創します。
より楽しく・痛快で・心地よい世界の実現を目指して。



社長の想いをカタチにする経営チームメイト

ポイント・フォワード株式会社

本 社 〒4440212 愛知県岡崎市下和田町字尾之越18-6
事 務 所 〒4440212 愛知県岡崎市下和田町字尾之越14 リバープレイスフクオカ305
業務内容 販売促進・業務改善・人材育成支援、IT活用サポート、モノ+コトづくりサービス
Contact 経営者様がお困り・お悩みのこと、まずはお気軽にご予約のうえご相談下さい。
Phone 050-3702-0202 / Fax 0564-53-8069
E-mail support@point-forward.jp

初回ご相談無料



<https://point-forward.jp/>